Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация "Международный Восточно-Европейский колледж"

*План одобрен Педагогическим советом колледж а*
*Протокол № 1 от 28.08.2025*

**УТВЕРЖДАЮ**
*Директор*
*_____ Новикова В.В.*
*29.08.2025 г.*

# УЧЕБНЫЙ ПЛАН

программы подготовки специалистов среднего звена среднего профессионального образования

МВЕК Подписано цифровой подписью: МВЕК Дата: 2026.11.03 14:30:50 +04'00'

**38.02.08**

Направление 38.02.08 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

*Направленность программы:* Коммерция и осуществление интернет-маркетинга

*Квалификация: специалист торгового дела*

*Год начала подготовки (по учебному плану)* 2025
*Учебный год* 2025-2026
*Образовательный стандарт (ФГОС)* № 548 от 19.07.2023

*Форма обучения: Очная*

*Срок получения образования по ОП: 1 г. 10 м.*

*Уровень образования при приеме на обучение: среднее общее образование*

| *Основной* | *Виды деятельности* |
|---|---|
| + | организация и осуществление торговой деятельности |
| + | организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору) |
| + | организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору) |
| + | Освоение профессии рабочего, должности служащего |
| - | организация и осуществление выставочной деятельности (по выбору) |
| - | осуществление продаж информационно-коммуникационных продуктов и технологий и координация работы с клиентами (по выбору) |
| - | осуществление продаж автотранспортных средств, космических продуктов, услуг и технологий и координация работы с клиентами (по выбору) |
| - | осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору) |
| - | товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору) |

## Календарный учебный график

| Мес | Сентябрь | | | | | Октябрь | | | | Ноябрь | | | | Декабрь | | | | | Январь | | | | Февраль | | | | Март | | | | | Апрель | | | | Май | | | | | Июнь | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Числа | 1 - 7 | 8 - 14 | 15 - 21 | 22 - 28 | 29 - 5 | 6 - 12 | 13 - 19 | 20 - 26 | 27 - 2 | 3 - 9 | 10 - 16 | 17 - 23 | 24 - 30 | 1 - 7 | 8 - 14 | 15 - 21 | 22 - 28 | 29 - 4 | 5 - 11 | 12 - 18 | 19 - 25 | 26 - 1 | 2 - 8 | 9 - 15 | 16 - 22 | 23 - 1 | 2 - 8 | 9 - 15 | 16 - 22 | 23 - 29 | 30 - 5 | 6 - 12 | 13 - 19 | 20 - 26 | 27 - 3 | 4 - 10 | 11 - 17 | 18 - 24 | 25 - 31 | 1 - 7 | 8 - 14 | 15 - 21 | 22 - 28 | 29 - 5 |
| Нед | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | 32 | 33 | 34 | 35 | 36 | 37 | 38 | 39 | 40 | 41 | 42 | 43 | 44 |
| I | | | | | | | | | | | | | | | | | Э | К | К | | | | | | | | | | | | | | | | У | У | П | П | П | П | П | Э | Э | К |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | Э | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| II | | | | | | | | | | | | | | | | У | | К | К | | | | | | | | У | П | П | П | П | П | П | П | П | Э | Э | Г | Г | Г | Г | Г | Г | = |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | Э | | | | | | | | | | | | | | | | | | | Э | | | | | | | | |

## Сводные данные

| | | Курс 1 | | | Курс 2 | | | Итого |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | Сем. 1 | Сем. 2 | Всего | Сем. 3 | Сем. 4 | Всего | |
| | Теоретическое обучение | 16 2/6 | 15 | 31 2/6 | 15 4/6 | 7 2/6 | 23 | 54 2/6 |
| У | Учебная практика | | 2 | 2 | 1 | 1 | 2 | 4 |
| П | Производственная практика (по профилю специальности) | | 5 | 5 | | 8 | 8 | 13 |
| Э | Промежуточная аттестация | 4/6 | 2 | 2 4/6 | 2/6 | 1 4/6 | 2 | 4 4/6 |
| Г | Государственная итоговая аттестация | | | | | 6 | 6 | 6 |
| К | Каникулы | 2 | 9 | 11 | 2 | | 2 | 13 |
| Итого | | 19 | 33 | **52** | 19 | 24 | **43** | 95 |

| Июль | | | 27 -2 | Август | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 6 - 12 | 13 - 19 | 20 - 26 | | 3 - 9 | 10 - 16 | 17 - 23 | 24 - 31 |
| 45 | 46 | 47 | 48 | 49 | 50 | 51 | 52 |
| К | К | К | К | К | К | К | К |
| = | = | = | = | = | = | = | = |

| Структура образовательной программы | Объем образовательной программы в академических часах | |
|---|---|---|
| | ФГОС | УП |
| | | Фактическое |
| Дисциплины (модули) | 1260 | 2124 |
| Практики | 360 | 612 |
| Государственная итоговая аттестация | 216 | 216 |
| Общий объем образовательной программы: | | |
| на базе среднего общего образования | 2952 | 2952 |

| - | - | - | Формы пром. атт. | | | | Итого акад.часов | | | | | | | Объём ОП | | Курс 1 | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | | | | | | | | | | | Семестр 1 | Семестр 2 |
| Считать в плане | Индекс | Наименование | Экзамен | Дифзачет | КР | Итоговая контр.работа | Трудо-емкость | По плану | Конт. раб. | Ауд. | СР | ПАтт | Пр. подгот | Обяз. часть | Вар. часть | Итого | Итого |
| **ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА** | | | | | | | 2952 | 2952 | 2610 | 2590 | 174 | 168 | | 1836 | 1116 | 612 | 864 |
| **СГ.Социально-гуманитарный цикл** | | | | | | | 412 | 412 | 378 | 378 | 34 | | | 312 | 100 | 216 | 104 |
| + | СГ.01 | История России | | | | 1 | 48 | 48 | 36 | 36 | 12 | | | 48 | | 48 | |
| + | СГ.02 | Иностранный язык в профессиональной деятельности | | 2 | | | 64 | 64 | 54 | 54 | 10 | | | 32 | 32 | 26 | 38 |
| + | СГ.03 | Безопасность жизнедеятельности | | 1 | | | 68 | 68 | 68 | 68 | | | | 68 | | 68 | |
| + | СГ.04 | Физическая культура | | 4 | | | 120 | 120 | 120 | 120 | | | | 120 | | 30 | 30 |
| + | СГ.05 | Основы финансовой грамотности | | | | 1 | 44 | 44 | 32 | 32 | 12 | | | 44 | | 44 | |
| + | СГ.06 | Введение в специальность: общие компетенции профессионала | | | | 2 | 36 | 36 | 36 | 36 | | | | | 36 | | 36 |
| + | СГ.07 | Эффективное поведение на рынке труда | | 3 | | | 32 | 32 | 32 | 32 | | | | | 32 | | |
| **ОП.Общепрофессиональный цикл** | | | | | | | 610 | 610 | 512 | 506 | 62 | 36 | | 276 | 334 | 360 | 78 |
| + | ОП.01 | Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации | | 1 | | | 44 | 44 | 32 | 32 | 12 | | | 44 | | 44 | |
| + | ОП.02 | Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности | 1 | | | | 96 | 96 | 72 | 70 | 12 | 12 | | 52 | 44 | 96 | |
| + | ОП.03 | Эксплуатация торгово- технологического оборудования и охрана труда | | 3 | | | 48 | 48 | 36 | 36 | 12 | | | 48 | | | |
| + | ОП.04 | Автоматизация торгово-технологических процессов | | 4 | | | 52 | 52 | 40 | 40 | 12 | | | 52 | | | |
| + | ОП.05 | Основы предпринимательства | 2 | | | | 144 | 144 | 120 | 118 | 12 | 12 | | 48 | 96 | 108 | 36 |
| + | ОП.06 | Правовое обеспечение профессиональной деятельности | 1 | | | | 76 | 76 | 62 | 60 | 2 | 12 | | 32 | 44 | 76 | |
| + | ОП.07 | Психология и этика профессиональной деятельности | | | | 1 | 36 | 36 | 36 | 36 | | | | | 36 | 36 | |
| + | ОП.09 | Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров | | 3 | | | 72 | 72 | 72 | 72 | | | | | 72 | | |
| + | ОП.10 | Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия | | | | 2 | 42 | 42 | 42 | 42 | | | | | 42 | | 42 |
| **П.Профессиональный цикл** | | | | | | | 1714 | 1714 | 1504 | 1490 | 78 | 132 | | 1032 | 682 | 36 | 682 |
| **+** | ПМ.01 | **Организация и осуществление торговой деятельности** | **222** | **222** | | | 338 | **338** | **288** | **284** | **14** | **36** | | 180 | 158 | | 338 |
| + | МДК.01.01 | Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках | 2 | | | | 70 | 70 | 48 | 46 | 10 | 12 | | 34 | 36 | | 70 |
| + | МДК.01.02 | Организация и осуществление продаж | 2 | | | | 80 | 80 | 64 | 62 | 4 | 12 | | 40 | 40 | | 80 |
| + | МДК.01.03 | Организация и осуществление закупок для государственных , муниципальных и корпоративных нужд | | 2 | | | 68 | 68 | 68 | 68 | | | | 34 | 34 | | 68 |
| + | УП.01 | Учебная практика | | 2 | | | 36 | 36 | 36 | 36 | | | | 36 | | | 36 |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| + | ПП.01 | Производственная практика | | 2 | | | 72 | 72 | 72 | 72 | | | | 36 | 36 | | 72 |
| + | ПМ.01.01(К) | *Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"* | *2* | | | | 12 | 12 | | | | 12 | | | 12 | | 12 |
| **+** | ПМ.02 | **Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли** | **3444** | **34** | **4** | | 596 | **596** | **526** | **520** | **22** | **48** | | 432 | 164 | | |
| + | МДК.02.01 | Технология проведения маркетинговых исследований | 3 | | | | 100 | 100 | 78 | 76 | 10 | 12 | | 64 | 36 | | |
| + | МДК.02.02 | Ценообразование в торговой деятельности | 4 | | 4 | | 156 | 156 | 138 | 136 | 6 | 12 | | 116 | 40 | | |
| + | МДК.02.03 | Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы | 4 | | | | 148 | 148 | 130 | 128 | 6 | 12 | | 108 | 40 | | |
| + | УП.02 | Учебная практика | | 3 | | | 36 | 36 | 36 | 36 | | | | 36 | | | |
| + | ПП.02 | Производственная практика | | 4 | | | 144 | 144 | 144 | 144 | | | | 108 | 36 | | |
| + | ПМ.02.01(К) | *Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"* | *4* | | | | 12 | 12 | | | | 12 | | | 12 | | |
| **+** | ПМ.03 | **Организация и осуществление интернет-маркетинга** | **44** | **44** | | | 550 | **550** | **488** | **486** | **38** | **24** | | 360 | 190 | | 150 |
| + | МДК.03.01 | Технология интернет-маркетинга | 4 | | | | 358 | 358 | 308 | 306 | 38 | 12 | | 216 | 142 | | 150 |
| + | УП.03 | Учебная практика | | 4 | | | 36 | 36 | 36 | 36 | | | | 36 | | | |
| + | ПП.03 | Производственная практика | | 4 | | | 144 | 144 | 144 | 144 | | | | 108 | 36 | | |
| + | ПМ.03.01(К) | *Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга "* | *4* | | | | 12 | 12 | | | | 12 | | | 12 | | |
| **+** | ПМ.04 | **Освоение профессии рабочего, должности служащего** | **22** | **22** | | | 230 | **230** | **202** | **200** | **4** | **24** | | 60 | 170 | 36 | 194 |
| + | МДК.04.01 | Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров" | 2 | | | | 74 | 74 | 58 | 56 | 4 | 12 | | 60 | 14 | 36 | 38 |
| + | УП.04 | Учебная практика | | 2 | | | 36 | 36 | 36 | 36 | | | | | 36 | | 36 |
| + | ПП.04 | Производственная практика | | 2 | | | 108 | 108 | 108 | 108 | | | | | 108 | | 108 |
| + | ПМ.04.01(К) | *Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего"* | *2* | | | | 12 | 12 | | | | 12 | | | 12 | | 12 |
| **ГИА.Государственная итоговая аттестация** | | | | | | | 216 | 216 | 216 | 216 | | | | 216 | | | |
| + | ГИА.01 | Демонстрационный экзамен | | | | | 216 | 216 | 216 | 216 | | | | 216 | | | |

| Курс 2 | | Закрепленная кафедра | |
|---|---|---|---|
| Семестр 3 | Семестр 4 | | |
| Итого | Итого | Код | Наименование |
| 612 | 864 | | |
| 62 | 30 | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| 30 | 30 | | |
| | | | |
| | | | |
| 32 | | | |
| 120 | 52 | | |
| | | | |
| | | | |
| 48 | | | |
| | 52 | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| 72 | | | |
| | | | |
| 430 | 566 | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

| | | | |
|---|---|---|---|
| | | | |
| 304 | 292 | | |
| 100 | | | |
| 86 | 70 | | |
| 82 | 66 | | |
| 36 | | | |
| | 144 | | |
| | 12 | | |
| 126 | 274 | | |
| 126 | 82 | | |
| | 36 | | |
| | 144 | | |
| | 12 | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | 216 | | |
| | 216 | | |

| - | - | - | Формы пром. атт. | | | | Итого акад.часов | | | | | | | | Объём ОП | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Считать в плане | Индекс | Наименование | Экзамен | Дифзачет | КР | Итоговая контр.работа | Трудоемкость | По плану | Конт. раб. | Лек | Пр | Конс | СР | ПАтт | Обяз. часть | Вар. часть | Итого |
| **ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА** | | | | | | | 2952 | 2952 | 2610 | 764 | 1826 | 20 | 174 | 168 | 1836 | 1116 | 612 |
| **СГ.Социально-гуманитарный цикл** | | | | | | | 412 | 412 | 378 | 108 | 270 | | 34 | | 312 | 100 | 216 |
| + | СГ.01 | История России | | | | 1 | 48 | 48 | 36 | 22 | 14 | | 12 | | 48 | | 48 |
| + | СГ.02 | Иностранный язык в профессиональной деятельности | | 2 | | | 64 | 64 | 54 | 6 | 48 | | 10 | | 32 | 32 | 26 |
| + | СГ.03 | Безопасность жизнедеятельности | | 1 | | | 68 | 68 | 68 | 20 | 48 | | | | 68 | | 68 |
| + | СГ.04 | Физическая культура | | 4 | | | 120 | 120 | 120 | 8 | 112 | | | | 120 | | 30 |
| + | СГ.05 | Основы финансовой грамотности | | | | 1 | 44 | 44 | 32 | 14 | 18 | | 12 | | 44 | | 44 |
| + | СГ.06 | Введение в специальность: общие компетенции профессионала | | | | 2 | 36 | 36 | 36 | 18 | 18 | | | | | 36 | |
| + | СГ.07 | Эффективное поведение на рынке труда | | 3 | | | 32 | 32 | 32 | 20 | 12 | | | | | 32 | |
| **ОП.Общепрофессиональный цикл** | | | | | | | 610 | 610 | 512 | 230 | 276 | 6 | 62 | 36 | 276 | 334 | 360 |
| + | ОП.01 | Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации | | 1 | | | 44 | 44 | 32 | 16 | 16 | | 12 | | 44 | | 44 |
| + | ОП.02 | Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности | 1 | | | | 96 | 96 | 72 | 18 | 52 | 2 | 12 | 12 | 52 | 44 | 96 |
| + | ОП.03 | Эксплуатация торгово- технологического оборудования и охрана труда | | 3 | | | 48 | 48 | 36 | 16 | 20 | | 12 | | 48 | | |
| + | ОП.04 | Автоматизация торгово-технологических процессов | | 4 | | | 52 | 52 | 40 | 18 | 22 | | 12 | | 52 | | |
| + | ОП.05 | Основы предпринимательства | 2 | | | | 144 | 144 | 120 | 58 | 60 | 2 | 12 | 12 | 48 | 96 | 108 |
| + | ОП.06 | Правовое обеспечение профессиональной деятельности | 1 | | | | 76 | 76 | 62 | 30 | 30 | 2 | 2 | 12 | 32 | 44 | 76 |
| + | ОП.07 | Психология и этика профессиональной деятельности | | | | 1 | 36 | 36 | 36 | 18 | 18 | | | | | 36 | 36 |
| + | ОП.09 | Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров | | 3 | | | 72 | 72 | 72 | 36 | 36 | | | | | 72 | |
| + | ОП.10 | Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия | | | | 2 | 42 | 42 | 42 | 20 | 22 | | | | | 42 | |
| **П.Профессиональный цикл** | | | | | | | 1714 | 1714 | 1504 | 426 | 1064 | 14 | 78 | 132 | 1032 | 682 | 36 |
| **+** | ПМ.01 | **Организация и осуществление торговой деятельности** | **222** | **222** | | | 338 | **338** | **288** | **74** | **210** | **4** | **14** | **36** | 180 | 158 | |
| + | МДК.01.01 | Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках | 2 | | | | 70 | 70 | 48 | 20 | 26 | 2 | 10 | 12 | 34 | 36 | |
| + | МДК.01.02 | Организация и осуществление продаж | 2 | | | | 80 | 80 | 64 | 26 | 36 | 2 | 4 | 12 | 40 | 40 | |
| + | МДК.01.03 | Организация и осуществление закупок для государственных , муниципальных и корпоративных нужд | | 2 | | | 68 | 68 | 68 | 28 | 40 | | | | 34 | 34 | |
| + | УП.01 | Учебная практика | | 2 | | | 36 | 36 | 36 | | 36 | | | | 36 | | |
| + | ПП.01 | Производственная практика | | 2 | | | 72 | 72 | 72 | | 72 | | | | 36 | 36 | |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| + | ПМ.01.01(К) | *Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"* | *2* | | | | 12 | 12 | | | | | | 12 | | 12 | |
| **+** | ПМ.02 | **Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли** | **3444** | **34** | **4** | | 596 | **596** | **526** | **166** | **354** | **6** | **22** | **48** | 432 | 164 | |
| + | МДК.02.01 | Технология проведения маркетинговых исследований | 3 | | | | 100 | 100 | 78 | 34 | 42 | 2 | 10 | 12 | 64 | 36 | |
| + | МДК.02.02 | Ценообразование в торговой деятельности | 4 | | 4 | | 156 | 156 | 138 | 68 | 68 | 2 | 6 | 12 | 116 | 40 | |
| + | МДК.02.03 | Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы | 4 | | | | 148 | 148 | 130 | 64 | 64 | 2 | 6 | 12 | 108 | 40 | |
| + | УП.02 | Учебная практика | | 3 | | | 36 | 36 | 36 | | 36 | | | | 36 | | |
| + | ПП.02 | Производственная практика | | 4 | | | 144 | 144 | 144 | | 144 | | | | 108 | 36 | |
| + | ПМ.02.01(К) | *Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"* | *4* | | | | 12 | 12 | | | | | | 12 | | 12 | |
| **+** | ПМ.03 | **Организация и осуществление интернет-маркетинга** | **44** | **44** | | | 550 | **550** | **488** | **158** | **328** | **2** | **38** | **24** | 360 | 190 | |
| + | МДК.03.01 | Технология интернет-маркетинга | 4 | | | | 358 | 358 | 308 | 158 | 148 | 2 | 38 | 12 | 216 | 142 | |
| + | УП.03 | Учебная практика | | 4 | | | 36 | 36 | 36 | | 36 | | | | 36 | | |
| + | ПП.03 | Производственная практика | | 4 | | | 144 | 144 | 144 | | 144 | | | | 108 | 36 | |
| + | ПМ.03.01(К) | *Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга "* | *4* | | | | 12 | 12 | | | | | | 12 | | 12 | |
| **+** | ПМ.04 | **Освоение профессии рабочего, должности служащего** | **22** | **22** | | | 230 | **230** | **202** | **28** | **172** | **2** | **4** | **24** | 60 | 170 | 36 |
| + | МДК.04.01 | Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров" | 2 | | | | 74 | 74 | 58 | 28 | 28 | 2 | 4 | 12 | 60 | 14 | 36 |
| + | УП.04 | Учебная практика | | 2 | | | 36 | 36 | 36 | | 36 | | | | | 36 | |
| + | ПП.04 | Производственная практика | | 2 | | | 108 | 108 | 108 | | 108 | | | | | 108 | |
| + | ПМ.04.01(К) | *Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего"* | *2* | | | | 12 | 12 | | | | | | 12 | | 12 | |
| **ГИА.Государственная итоговая аттестация** | | | | | | | 216 | 216 | 216 | | 216 | | | | 216 | | |
| + | ГИА.01 | Демонстрационный экзамен | | | | | 216 | 216 | 216 | | 216 | | | | 216 | | |

| Курс 1 | | | | | | | | | | | | | Курс 2 | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Семестр 1 | | | | | | Семестр 2 | | | | | | | Семестр 3 | | | | | | | Семестр 4 | | | | |
| Конт. раб. | Лек | Пр | Конс | СР | ПАтт | Итого | Конт. раб. | Лек | Пр | Конс | СР | ПАтт | Итого | Конт. раб. | Лек | Пр | Конс | СР | ПАтт | Итого | Конт. раб. | Лек | Пр | Конс |
| 516 | 210 | 302 | 4 | 72 | 24 | 864 | 752 | 200 | 544 | 8 | 40 | 72 | 612 | 562 | 250 | 310 | 2 | 38 | 12 | 864 | 780 | 104 | 670 | 6 |
| 186 | 64 | 122 | | 30 | | 104 | 100 | 20 | 80 | | 4 | | 62 | 62 | 20 | 42 | | | | 30 | 30 | 4 | 26 | |
| 36 | 22 | 14 | | 12 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 20 | 4 | 16 | | 6 | | 38 | 34 | 2 | 32 | | 4 | | | | | | | | | | | | | |
| 68 | 20 | 48 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 30 | 4 | 26 | | | | 30 | 30 | | 30 | | | | 30 | 30 | | 30 | | | | 30 | 30 | 4 | 26 | |
| 32 | 14 | 18 | | 12 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 36 | 36 | 18 | 18 | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | 32 | 32 | 20 | 12 | | | | | | | | |
| 298 | 130 | 164 | 4 | 38 | 24 | 78 | 66 | 30 | 34 | 2 | | 12 | 120 | 108 | 52 | 56 | | 12 | | 52 | 40 | 18 | 22 | |
| 32 | 16 | 16 | | 12 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 72 | 18 | 52 | 2 | 12 | 12 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | 48 | 36 | 16 | 20 | | 12 | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 52 | 40 | 18 | 22 | |
| 96 | 48 | 48 | | 12 | | 36 | 24 | 10 | 12 | 2 | | 12 | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 30 | 30 | 2 | 2 | 12 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 36 | 18 | 18 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | 72 | 72 | 36 | 36 | | | | | | | | |
| | | | | | | 42 | 42 | 20 | 22 | | | | | | | | | | | | | | | |
| 32 | 16 | 16 | | 4 | | 682 | 586 | 150 | 430 | 6 | 36 | 60 | 430 | 392 | 178 | 212 | 2 | 26 | 12 | 566 | 494 | 82 | 406 | 6 |
| | | | | | | 338 | **288** | **74** | **210** | **4** | **14** | **36** | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 70 | 48 | 20 | 26 | 2 | 10 | 12 | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 80 | 64 | 26 | 36 | 2 | 4 | 12 | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 68 | 68 | 28 | 40 | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 36 | 36 | | 36 | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 72 | 72 | | 72 | | | | | | | | | | | | | | | |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | 12 | | | | | | *12* | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | 304 | **274** | **114** | **158** | **2** | **18** | **12** | 292 | **252** | **52** | **196** | **4** |
| | | | | | | | | | | | | | 100 | 78 | 34 | 42 | 2 | 10 | 12 | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | 86 | 80 | 40 | 40 | | 6 | | 70 | 58 | 28 | 28 | 2 |
| | | | | | | | | | | | | | 82 | 80 | 40 | 40 | | 2 | | 66 | 50 | 24 | 24 | 2 |
| | | | | | | | | | | | | | 36 | 36 | | 36 | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 144 | 144 | | 144 | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 12 | | | | |
| | | | | | | 150 | **128** | **64** | **64** | | **22** | | 126 | **118** | **64** | **54** | | **8** | | 274 | **242** | **30** | **210** | **2** |
| | | | | | | 150 | 128 | 64 | 64 | | 22 | | 126 | 118 | 64 | 54 | | 8 | | 82 | 62 | 30 | 30 | 2 |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 36 | 36 | | 36 | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 144 | 144 | | 144 | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 12 | | | | |
| **32** | **16** | **16** | | **4** | | 194 | **170** | **12** | **156** | **2** | | **24** | | | | | | | | | | | | |
| 32 | 16 | 16 | | 4 | | 38 | 26 | 12 | 12 | 2 | | 12 | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 36 | 36 | | 36 | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 108 | 108 | | 108 | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | 12 | | | | | | *12* | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 216 | 216 | | 216 | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | 216 | 216 | | 216 | |

| | |
|---|---|
| | |
| | |
| CP | ПАтт |
| 24 | 60 |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 12 | |
| | |
| | |
| | |
| 12 | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 12 | 60 |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |

| | |
|---|---|
| **4** | **36** |
| | |
| | 12 |
| 4 | 12 |
| | |
| | |
| | *12* |
| **8** | **24** |
| 8 | 12 |
| | |
| | |
| | *12* |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |

| Индекс | Содержание |
|---|---|
| | |
| ОК 01. | Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам; |
| ОК 02. | Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности; |
| ОК 03. | Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях; |
| ОК 04. | Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде; |
| ОК 05. | Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста; |
| ОК 06. | Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения; |
| ОК 07. | Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях; |
| ОК 08. | Использовать средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности; |
| ОК 09. | Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках. |
| Вид деятельности: организация и осуществление торговой деятельности | |
| ПК 1.1. | Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 1.2. | Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта. |
| ПК 1.3. | Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых технологий. |
| ПК 1.4. | Осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение. |
| ПК 1.5. | Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту. |
| ПК 1.6. | Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в том числе с применением цифровых технологий. |
| Вид деятельности: товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору) | |
| ПК. 2.1. | Осуществлять кодирование товаров, в том числе с применением цифровых технологий. |
| ПК. 2.2. | Идентифицировать ассортиментную принадлежность потребительских товаров. |
| ПК 2.3. | Создавать условия для сохранности количественных и качественных характеристик товара в соответствии с требованиями действующих санитарных правил на разных этапах товародвижения. |
| ПК 2.4. | Выполнять операции по оценке качества и организации экспертизы потребительских товаров. |
| ПК 2.5. | Осуществлять управление ассортиментом товаров, в том числе с использованием искусственного интеллекта и сквозных цифровых технологий. |
| Вид деятельности: организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору) | |
| ПК 2.1. | Проводить маркетинговые исследования с использованием инструментов комплекса маркетинга. |
| ПК 2.2. | Разрабатывать предложения по улучшению системы продвижения товаров (услуг) организации. |
| ПК 2.3. | Проводить сбор, мониторинг и систематизацию ценовых показателей товаров, в том числе с использованием информационных интеллектуальных технологий. |
| ПК 2.4. | Устанавливать конкурентные преимущества товара на внутреннем и внешних рынках. |
| ПК 2.5. | Разрабатывать бизнес-план и финансовую модель деятельности предпринимательской единицы, в том числе с применением программных продуктов. |
| ПК 2.6. | Рассчитывать показатели эффективности предпринимательской деятельности, в том числе с применением программных продуктов. |
| ПК 2.7. | Определять мероприятия по повышению эффективности предпринимательской деятельности. |

| | |
|---|---|
| ПК 2.8. | Собирать информацию о бизнес-проблемах и определять риски предпринимательской единицы. |
| Вид деятельности: осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору) | |
| ПК 3.1. | Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 3.2. | Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров. |
| ПК 3.3. | Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов. |
| ПК 3.4. | Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж. |
| ПК 3.5. | Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса. |
| ПК 3.6. | Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов. |
| ПК 3.7. | Организовывать продажи инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 3.8. | Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| Вид деятельности: осуществление продаж автотранспортных средств, космических продуктов, услуг и технологий и координация работы с клиентами (по выбору) | |
| ПК 3.1. | Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 3.2. | Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров. |
| ПК 3.3. | Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами в процессе оказания услуги продажи и (или) выкупа товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов. |
| ПК 3.4. | Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж. |
| ПК 3.5. | Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса. |
| ПК 3.6. | Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов. |
| ПК 3.7. | Организовывать продажи инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 3.8. | Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| Вид деятельности: осуществление продаж информационно-коммуникационных продуктов и технологий и координация работы с клиентами (по выбору) | |
| ПК 3.1. | Осуществлять сопровождение базы данных инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 3.2. | Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров. |
| ПК 3.3. | Осуществлять подготовку коммерческих предложений и проведение презентаций инфокоммуникационных продуктов и (или) их составляющих потенциальным клиентам. |
| ПК 3.4. | Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж. |
| ПК 3.5. | Консультировать клиентов по использованию и возможностям инфокоммуникационных продуктов и (или) их составляющих. |
| ПК 3.6. | Осуществлять контроль всего цикла продаж инфокоммуникационных продуктов и (или) их составляющих, в том числе с использованием специализированных программных продуктов. |
| ПК 3.7. | Организовывать продажи инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в том числе с использованием цифровых и информационных |
| Вид деятельности: организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору) | |
| ПК 3.1. | Определять готовность веб-сайта к продвижению. |
| ПК 3.2. | Анализировать интернет-пространство, а также поведение пользователей при поиске необходимой информации в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет". |
| ПК 3.3. | Оформлять заявочные и платежные документы участников торгово-промышленной выставки. |
| ПК 3.4. | Проводить рекламные кампании в социальных медиа для привлечения пользователей в интернет-сообщество. |

| | |
|---|---|
| ПК 3.5. | Составлять технические задания в соответствии с требованиями заказчика. |
| ПК 3.6. | Проводить аналитические работы по реализации стратегий продвижения в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет". |
| Вид деятельности: организация и осуществление выставочной деятельности (по выбору) | |
| ПК 3.1. | Осуществлять формирование, ведение клиентской базы, а также мероприятий деловой и дополнительной программы выставок и их актуализацию, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий. |
| ПК 3.2. | Оформлять маркетинговые материалы о торгово-промышленных выставках. |
| ПК 3.3. | Оформлять заявочные и платежные документы участников торгово-промышленной выставки. |
| ПК 3.4. | Проводить рекламные кампании в социальных медиа для привлечения пользователей в интернет-сообщество. |
| ПК 3.5. | Организовывать проведение торгово-промышленной выставки в соответствии с заявленной программой и соглашениями с соблюдением требований нормативных правовых актов в сфере безопасности жизнедеятельности, экологии и здравоохранения. |
| ПК 3.6. | Осуществлять контроль исполнения клиентами обязательств по оплате участия в торгово-промышленной выставке. |
| ПК 3.7. | Консультировать участников торгово-промышленной выставки по вопросам оптимальной организации их участия. |

| Тип |
| --- |
| |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| ОК |
| |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |
| ПК |


ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК


ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК
ПК

| Индекс | Наименование |
|---|---|
| ПП | ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА |
| СГ | Социально-гуманитарный цикл |
| СГ.01 | История России |
| СГ.02 | Иностранный язык в профессиональной деятельности |
| СГ.03 | Безопасность жизнедеятельности |
| СГ.04 | Физическая культура |
| СГ.05 | Основы финансовой грамотности |
| СГ.06 | Введение в специальность: общие компетенции профессионала |
| СГ.07 | Эффективное поведение на рынке труда |
| ОП | Общепрофессиональный цикл |
| ОП.01 | Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации |
| ОП.02 | Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности |
| ОП.03 | Эксплуатация торгово- технологического оборудования и охрана труда |
| ОП.04 | Автоматизация торгово-технологических процессов |
| ОП.05 | Основы предпринимательства |
| ОП.06 | Правовое обеспечение профессиональной деятельности |
| ОП.07 | Психология и этика профессиональной деятельности |
| ОП.09 | Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров |
| ОП.10 | Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия |
| П | Профессиональный цикл |
| ПМ.01 | Организация и осуществление торговой деятельности |
| МДК.01.01 | Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках |
| МДК.01.02 | Организация и осуществление продаж |
| МДК.01.03 | Организация и осуществление закупок для государственных , муниципальных и корпоративных нужд |
| УП.01 | Учебная практика |
| ПП.01 | Производственная практика |
| ПМ.01.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности" |
| ПМ.02 | Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли |
| МДК.02.01 | Технология проведения маркетинговых исследований |
| МДК.02.02 | Ценообразование в торговой деятельности |

| | |
|---|---|
| МДК.02.03 | Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы |
| УП.02 | Учебная практика |
| ПП.02 | Производственная практика |
| ПМ.02.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли" |
| ПМ.03 | Организация и осуществление интернет-маркетинга |
| МДК.03.01 | Технология интернет-маркетинга |
| УП.03 | Учебная практика |
| ПП.03 | Производственная практика |
| ПМ.03.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга " |
| ПМ.04 | Освоение профессии рабочего, должности служащего |
| МДК.04.01 | Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров" |
| УП.04 | Учебная практика |
| ПП.04 | Производственная практика |
| ПМ.04.01(К) | Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего" |
| ГИА | Государственная итоговая аттестация |
| ГИА.01 | Демонстрационный экзамен |

| Формируемые компетенции |
| --- |
| |
| |
|

| Индекс | Наименование | Компетенции | Требования к образованию |
| --- | --- | --- | --- |

Индекс

Содержание

| № | Индекс | Наименование | Семестр 1 | | | | | | | | | | Се | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | Контроль | Академических часов | | | | | | | | | Недель | Контроль | Академ | | | |
| | | | | Всего | Кон такт. | Лек | Лаб | Пр | ИП | Конс | СР | Контроль | | | Всего | Кон такт. | Лек | Лаб |
| ИТОГО (с факультативами) | | | | **612** | | | | | | | | | 17 | | **864** | | | |
| ИТОГО по ОП (без факультативов) | | | | **612** | | | | | | | | | | | **864** | | | |
| УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед) | | ОП, факультативы | | **36** | | | | | | | | | | | **36** | | | |
| | | Аудиторная нагрузка | | **31,35** | | | | | | | | | | | **32,8** | | | |
| | | Контактная работа | | **31,6** | | | | | | | | | | | **33,34** | | | |
| **ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)** | | | | **612** | **516** | **210** | | **302** | | **4** | **72** | **24** | ТО: 16 1/3 Э: 2/3 | | **612** | **500** | **200** | |
| 1 | СГ.01 | История России | К | **48** | 36 | 22 | | 14 | | | 12 | | | | | | | |
| 2 | СГ.02 | Иностранный язык в профессиональной деятельности | | **26** | 20 | 4 | | 16 | | | 6 | | | ЗаО | **38** | 34 | 2 | |
| 3 | СГ.03 | Безопасность жизнедеятельности | ЗаО | **68** | 68 | 20 | | 48 | | | | | | | | | | |
| 4 | СГ.04 | Физическая культура | | **30** | 30 | 4 | | 26 | | | | | | | **30** | 30 | | |
| 5 | СГ.05 | Основы финансовой грамотности | К | **44** | 32 | 14 | | 18 | | | 12 | | | | | | | |
| 6 | СГ.06 | Введение в специальность: общие компетенции профессионала | | | | | | | | | | | | К | **36** | 36 | 18 | |
| 7 | ОП.01 | Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации | ЗаО | **44** | 32 | 16 | | 16 | | | 12 | | | | | | | |
| 8 | ОП.02 | Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности | Эк | **96** | 72 | 18 | | 52 | | 2 | 12 | 12 | | | | | | |
| 9 | ОП.05 | Основы предпринимательства | | **108** | 96 | 48 | | 48 | | | 12 | | | Эк | **36** | 24 | 10 | |
| 10 | ОП.06 | Правовое обеспечение профессиональной деятельности | Эк | **76** | 62 | 30 | | 30 | | 2 | 2 | 12 | | | | | | |
| 11 | ОП.07 | Психология и этика профессиональной деятельности | К | **36** | 36 | 18 | | 18 | | | | | | | | | | |
| 12 | ОП.10 | Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия | | | | | | | | | | | | К | **42** | 42 | 20 | |
| 13 | ПМ.01 | Организация и осуществление торговой деятельности | | | | | | | | | | | | Эк(3) ЗаО(3) | **338** | 288 | 74 | |
| 14 | МДК.01.01 | Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках | | | | | | | | | | | | Эк | **70** | 48 | 20 | |
| 15 | МДК.01.02 | Организация и осуществление продаж | | | | | | | | | | | | Эк | **80** | 64 | 26 | |
| 16 | МДК.01.03 | Организация и осуществление закупок для государственных , муниципальных и корпоративных нужд | | | | | | | | | | | | ЗаО | **68** | 68 | 28 | |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 17 | ПМ.01.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности" | | | | | | | | | | | | Эк | **12** | | | |
| 18 | ПМ.03 | Организация и осуществление интернет-маркетинга | | | | | | | | | | | | | **150** | 128 | 64 | |
| 19 | МДК.03.01 | Технология интернет-маркетинга | | | | | | | | | | | | | **150** | 128 | 64 | |
| 20 | ПМ.04 | Освоение профессии рабочего, должности служащего | | **36** | 32 | 16 | | 16 | | | 4 | | | Эк(2) ЗаО(2) | **194** | 170 | 12 | |
| 21 | МДК.04.01 | Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров" | | **36** | 32 | 16 | | 16 | | | 4 | | | Эк | **38** | 26 | 12 | |
| 22 | ПМ.04.01(К) | Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего" | | | | | | | | | | | | Эк | **12** | | | |
| **ПРАКТИКИ** | | (План) | | | | | | | | | | | | | 252 | 252 | | |
| | УП.01 | Учебная практика | | | | | | | | | | | | ЗаО | 36 | 36 | | |
| | УП.04 | Учебная практика | | | | | | | | | | | | ЗаО | 36 | 36 | | |
| | ПП.01 | Производственная практика | | | | | | | | | | | | ЗаО | 72 | 72 | | |
| | ПП.04 | Производственная практика | | | | | | | | | | | | ЗаО | 108 | 108 | | |
| **ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ** | | (План) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ** | | | Эк(2) ЗаО(2) К(3) | | | | | | | | | | | Эк(6) | | | | |
| **КАНИКУЛЫ** | | | | | | | | | | | | | 2 | | | | | |

| еместр 2 | | | | | | Итого за курс | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ических часов | | | | | | | Академических часов | | | | | | | | | Каф. | Семестр |
| Пр | ИП | Конс | СР | Контроль | Недель | Контроль | Всего | Конт акт. | Лек | Лаб | Пр | ИП | Конс | СР | Контроль | Недель | | |
| | | | | | 24 | | **1476** | | | | | | | | | 41 | |
| | | | | | | | **1476** | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | **36** | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | **32,08** | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | **32,47** | | | | | | | | | | |
| **292** | | **8** | **40** | **72** | ТО: 15<br>Э: 2 | | **1224** | **1016** | **410** | | **594** | | **12** | **112** | **96** | ТО: 31 1/3<br>Э: 2 2/3 | | |
| | | | | | | К | **48** | 36 | 22 | | 14 | | | 12 | | | | 1 |
| 32 | | | 4 | | | ЗаО | **64** | 54 | 6 | | 48 | | | 10 | | | | 12 |
| | | | | | | ЗаО | **68** | 68 | 20 | | 48 | | | | | | | 1 |
| 30 | | | | | | | **60** | 60 | 4 | | 56 | | | | | | | 1234 |
| | | | | | | К | **44** | 32 | 14 | | 18 | | | 12 | | | | 1 |
| 18 | | | | | | К | **36** | 36 | 18 | | 18 | | | | | | | 2 |
| | | | | | | ЗаО | **44** | 32 | 16 | | 16 | | | 12 | | | | 1 |
| | | | | | | Эк | **96** | 72 | 18 | | 52 | | 2 | 12 | 12 | | | 1 |
| 12 | | 2 | | 12 | | Эк | **144** | 120 | 58 | | 60 | | 2 | 12 | 12 | | | 12 |
| | | | | | | Эк | **76** | 62 | 30 | | 30 | | 2 | 2 | 12 | | | 1 |
| | | | | | | К | **36** | 36 | 18 | | 18 | | | | | | | 1 |
| 22 | | | | | | К | **42** | 42 | 20 | | 22 | | | | | | | 2 |
| 210 | | 4 | 14 | 36 | | Эк(3)<br>ЗаО(3) | **338** | 288 | 74 | | 210 | | 4 | 14 | 36 | | | 2 |
| 26 | | 2 | 10 | 12 | | Эк | **70** | 48 | 20 | | 26 | | 2 | 10 | 12 | | | 2 |
| 36 | | 2 | 4 | 12 | | Эк | **80** | 64 | 26 | | 36 | | 2 | 4 | 12 | | | 2 |
| 40 | | | | | | ЗаО | **68** | 68 | 28 | | 40 | | | | | | | 2 |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | 12 | | Эк | **12** | | | | | | | | 12 | | | 2 |
| 64 | | | 22 | | | | **150** | 128 | 64 | | 64 | | | 22 | | | | 234 |
| 64 | | | 22 | | | | **150** | 128 | 64 | | 64 | | | 22 | | | | 234 |
| 156 | | 2 | | 24 | | Эк(2) ЗаО(2) | **230** | 202 | 28 | | 172 | | 2 | 4 | 24 | | | 12 |
| 12 | | 2 | | 12 | | Эк | **74** | 58 | 28 | | 28 | | 2 | 4 | 12 | | | 12 |
| | | | | 12 | | Эк | **12** | | | | | | | | 12 | | | 2 |
| 252 | | | | | 7 | | 252 | 252 | | | 252 | | | | | 7 | | |
| 36 | | | | | 1 | ЗаО | 36 | 36 | | | 36 | | | | | 1 | | 2 |
| 36 | | | | | 1 | ЗаО | 36 | 36 | | | 36 | | | | | 1 | | 2 |
| 72 | | | | | 2 | ЗаО | 72 | 72 | | | 72 | | | | | 2 | | 2 |
| 108 | | | | | 3 | ЗаО | 108 | 108 | | | 108 | | | | | 3 | | 2 |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| ЗаО(6) К(2) | | | | | | Эк(8) ЗаО(8) К(5) | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | 9 | | | | | | | | | | | 11 | | |

| № | Индекс | Наименование | Семестр 3 | | | | | | | | | | Се | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | Контроль | Академических часов | | | | | | | | | Недель | Контроль | Академ | | | |
| | | | | Всего | Кон такт. | Лек | Лаб | Пр | ИП | Конс | СР | Контр оль | | | Всего | Кон такт. | Лек | Лаб |
| ИТОГО (с факультативами) | | | | **612** | | | | | | | | | 17 | | **864** | | | |
| ИТОГО по ОП (без факультативов) | | | | **612** | | | | | | | | | | | **864** | | | |
| УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед) | | ОП, факультативы | | **36** | | | | | | | | | | | **36** | | | |
| | | Аудиторная нагрузка | | **33,45** | | | | | | | | | | | **31,91** | | | |
| | | Контактная работа | | **33,58** | | | | | | | | | | | **32,73** | | | |
| **ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)** | | | | **576** | **526** | **250** | | **274** | | **2** | **38** | **12** | ТО: 15 2/3 Э: 1/3 | | **324** | **240** | **104** | |
| 1 | СГ.04 | Физическая культура | | **30** | 30 | | | 30 | | | | | | ЗаО | **30** | 30 | 4 | |
| 2 | СГ.07 | Эффективное поведение на рынке труда | ЗаО | **32** | 32 | 20 | | 12 | | | | | | | | | | |
| 3 | ОП.03 | Эксплуатация торгово- технологического оборудования и охрана труда | ЗаО | **48** | 36 | 16 | | 20 | | | 12 | | | | | | | |
| 4 | ОП.04 | Автоматизация торгово-технологических процессов | | | | | | | | | | | | ЗаО | **52** | 40 | 18 | |
| 5 | ОП.09 | Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров | ЗаО | **72** | 72 | 36 | | 36 | | | | | | | | | | |
| 6 | ПМ.02 | Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли | Эк ЗаО | **304** | 274 | 114 | | 158 | | 2 | 18 | 12 | | Эк(3) ЗаО КР | **292** | 252 | 52 | |
| 7 | МДК.02.01 | Технология проведения маркетинговых исследований | Эк | **100** | 78 | 34 | | 42 | | 2 | 10 | 12 | | | | | | |
| 8 | МДК.02.02 | Ценообразование в торговой деятельности | | **86** | 80 | 40 | | 40 | | | 6 | | | Эк КР | **70** | 58 | 28 | |
| 9 | МДК.02.03 | Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы | | **82** | 80 | 40 | | 40 | | | 2 | | | Эк | **66** | 50 | 24 | |
| 10 | ПМ.02.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли" | | | | | | | | | | | | Эк | **12** | | | |
| 11 | ПМ.03 | Организация и осуществление интернет-маркетинга | | **126** | 118 | 64 | | 54 | | | 8 | | | Эк(2) ЗаО(2) | **274** | 242 | 30 | |
| 12 | МДК.03.01 | Технология интернет-маркетинга | | **126** | 118 | 64 | | 54 | | | 8 | | | Эк | **82** | 62 | 30 | |
| 13 | ПМ.03.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга " | | | | | | | | | | | | Эк | **12** | | | |
| **ПРАКТИКИ** | | (План) | | 36 | 36 | | | 36 | | | | | 1 | | 324 | 324 | | |
| | УП.02 | Учебная практика | ЗаО | 36 | 36 | | | 36 | | | | | 1 | | | | | |
| | УП.03 | Учебная практика | | | | | | | | | | | | ЗаО | 36 | 36 | | |
| | ПП.02 | Производственная практика | | | | | | | | | | | | ЗаО | 144 | 144 | | |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | ПП.03 | Производственная практика | | | | | | | | | | | ЗаО | 144 | 144 | | |
| **ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ** | | (План) | | | | | | | | | | | | 216 | 216 | | |
| | ГИА.01 | Демонстрационный экзамен | | | | | | | | | | | | 216 | 216 | | |
| **ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ** | | | Эк ЗаО(4) | | | | | | | | | | Эк(5) | | | | |
| **КАНИКУЛЫ** | | | | | | | | | | | | 2 | | | | | |

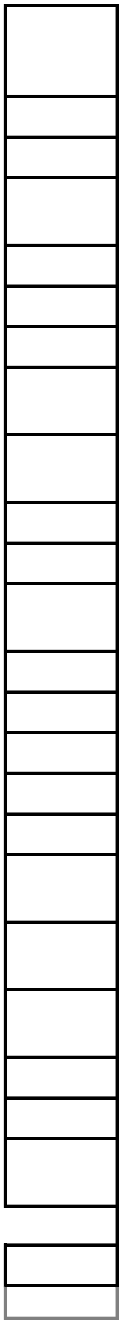
| еместр 4 | | | | | | Итого за курс | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| ических часов | | | | | | | Академических часов | | | | | | | | | Каф. | Семестр |
| Пр | ИП | Конс | СР | Контроль | Недель | Контроль | Всего | Контакт. | Лек | Лаб | Пр | ИП | Конс | СР | Контроль | Недель | |
| | | | | | 24 | | **1476** | | | | | | | | | 41 | |
| | | | | | | | **1476** | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | **36** | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | **32,68** | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | **33,16** | | | | | | | | | | |
| **130** | | **6** | **24** | **60** | ТО: 7 1/3 Э: 1 2/3 | | **900** | **766** | **354** | | **404** | | **8** | **62** | **72** | ТО: 23 Э: 2 | | |
| 26 | | | | | | ЗаО | **60** | 60 | 4 | | 56 | | | | | | | 1234 |
| | | | | | | ЗаО | **32** | 32 | 20 | | 12 | | | | | | | 3 |
| | | | | | | ЗаО | **48** | 36 | 16 | | 20 | | | 12 | | | | 3 |
| 22 | | | 12 | | | ЗаО | **52** | 40 | 18 | | 22 | | | 12 | | | | 4 |
| | | | | | | ЗаО | **72** | 72 | 36 | | 36 | | | | | | | 3 |
| 196 | | 4 | 4 | 36 | | Эк(4) ЗаО(2) КР | **596** | 526 | 166 | | 354 | | 6 | 22 | 48 | | | 34 |
| | | | | | | Эк | **100** | 78 | 34 | | 42 | | 2 | 10 | 12 | | | 3 |
| 28 | | 2 | | 12 | | Эк КР | **156** | 138 | 68 | | 68 | | 2 | 6 | 12 | | | 34 |
| 24 | | 2 | 4 | 12 | | Эк | **148** | 130 | 64 | | 64 | | 2 | 6 | 12 | | | 34 |
| | | | | 12 | | Эк | **12** | | | | | | | | 12 | | | 4 |
| 210 | | 2 | 8 | 24 | | Эк(2) ЗаО(2) | **400** | 360 | 94 | | 264 | | 2 | 16 | 24 | | | 234 |
| 30 | | 2 | 8 | 12 | | Эк | **208** | 180 | 94 | | 84 | | 2 | 16 | 12 | | | 234 |
| | | | | 12 | | Эк | **12** | | | | | | | | 12 | | | 4 |
| 324 | | | | | 9 | | 360 | 360 | | | 360 | | | | | 10 | | |
| | | | | | | ЗаО | 36 | 36 | | | 36 | | | | | 1 | | 3 |
| 36 | | | | | 1 | ЗаО | 36 | 36 | | | 36 | | | | | 1 | | 4 |
| 144 | | | | | 4 | ЗаО | 144 | 144 | | | 144 | | | | | 4 | | 4 |

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 144 | | | | | 4 | ЗаО | 144 | 144 | | | 144 | | | | | 4 | | 4 |
| 216 | | | | | 6 | | 216 | 216 | | | 216 | | | | | 6 | | |
| 216 | | | | | 6 | | 216 | 216 | | | 216 | | | | | 6 | | 4 |
| ЗаО(4) КР | | | | | | Эк(6) ЗаО(8) КР | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | 2 | | |

| - | - | - | - | Общий объем в семестре | | Объем практической подготовки (акад. час) | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Считать в плане | Индекс | Наименование | Семестр/ Курс | з.е. | Часов | Итого | Лек пр. подгот | Лаб пр. подгот | Пр пр. подгот | ИП пр. подгот | Конс пр. подгот | СР пр. подгот |
| **СГ.Социально-гуманитарный цикл** | | | | | | | | | | | | |
| + | СГ.01 | История России | 1 | | 48 | | | | | | | |
| + | СГ.02 | Иностранный язык в профессиональной деятельности | 1 | | 26 | | | | | | | |
| | | | 2 | | 38 | | | | | | | |
| + | СГ.03 | Безопасность жизнедеятельности | 1 | | 68 | | | | | | | |
| + | СГ.04 | Физическая культура | 1 | | 30 | | | | | | | |
| | | | 2 | | 30 | | | | | | | |
| | | | 3 | | 30 | | | | | | | |
| | | | 4 | | 30 | | | | | | | |
| + | СГ.05 | Основы финансовой грамотности | 1 | | 44 | | | | | | | |
| + | СГ.06 | Введение в специальность: общие компетенции профессионала | 2 | | 36 | | | | | | | |
| + | СГ.07 | Эффективное поведение на рынке труда | 3 | | 32 | | | | | | | |
| **ОП.Общепрофессиональный цикл** | | | | | | | | | | | | |
| + | ОП.01 | Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации | 1 | | 44 | | | | | | | |
| + | ОП.02 | Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности | 1 | | 96 | | | | | | | |
| + | ОП.03 | Эксплуатация торгово- технологического оборудования и охрана труда | 3 | | 48 | | | | | | | |
| + | ОП.04 | Автоматизация торгово-технологических процессов | 4 | | 52 | | | | | | | |
| + | ОП.05 | Основы предпринимательства | 1 | | 108 | | | | | | | |
| | | | 2 | | 36 | | | | | | | |
| + | ОП.06 | Правовое обеспечение профессиональной деятельности | 1 | | 76 | | | | | | | |
| + | ОП.07 | Психология и этика профессиональной деятельности | 1 | | 36 | | | | | | | |
| + | ОП.09 | Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров | 3 | | 72 | | | | | | | |
| + | ОП.10 | Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия | 2 | | 42 | | | | | | | |
| **П.Профессиональный цикл** | | | | | | | | | | | | |
| + | МДК.01.01 | Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках | 2 | | 70 | | | | | | | |
| + | МДК.01.02 | Организация и осуществление продаж | 2 | | 80 | | | | | | | |

| | | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| + | МДК.01.03 | Организация и осуществление закупок для государственных , муниципальных и корпоративных нужд | 2 | | 68 | | | | | | | |
| + | УП.01 | Учебная практика | 2 | | 36 | | | | | | | |
| + | ПП.01 | Производственная практика | 2 | | 72 | | | | | | | |
| + | ПМ.01.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности" | 2 | | 12 | | | | | | | |
| + | МДК.02.01 | Технология проведения маркетинговых исследований | 3 | | 100 | | | | | | | |
| + | МДК.02.02 | Ценообразование в торговой деятельности | 3 | | 86 | | | | | | | |
| | | | 4 | | 70 | | | | | | | |
| + | МДК.02.03 | Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы | 3 | | 82 | | | | | | | |
| | | | 4 | | 66 | | | | | | | |
| + | УП.02 | Учебная практика | 3 | | 36 | | | | | | | |
| + | ПП.02 | Производственная практика | 4 | | 144 | | | | | | | |
| + | ПМ.02.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли" | 4 | | 12 | | | | | | | |
| + | МДК.03.01 | Технология интернет-маркетинга | 2 | | 150 | | | | | | | |
| | | | 3 | | 126 | | | | | | | |
| | | | 4 | | 82 | | | | | | | |
| + | УП.03 | Учебная практика | 4 | | 36 | | | | | | | |
| + | ПП.03 | Производственная практика | 4 | | 144 | | | | | | | |
| + | ПМ.03.01(К) | Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга " | 4 | | 12 | | | | | | | |
| + | МДК.04.01 | Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров" | 1 | | 36 | | | | | | | |
| | | | 2 | | 38 | | | | | | | |
| + | УП.04 | Учебная практика | 2 | | 36 | | | | | | | |
| + | ПП.04 | Производственная практика | 2 | | 108 | | | | | | | |
| + | ПМ.04.01(К) | Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего" | 2 | | 12 | | | | | | | |
| **ГИА.Государственная итоговая аттестация** | | | | | | | | | | | | |
| + | ГИА.01 | Демонстрационный экзамен | 4 | | 216 | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |

Контроль пр. подгот



| Название практики | Курс | Сем. курса | Кафедра | + | Продолжительность (недель) | | Студ. | Часов | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | | | на студента | на студента в неделю | на подгруппу | на подгруппу в неделю |
| Вид практики: Учебная практика | | | | | | | | | | | |
| УП.01 Учебная практика | 1 | 2 | | | 1 | | | | | | |
| УП.04 Учебная практика | 1 | 2 | | | 1 | | | | | | |
| УП.02 Учебная практика | 2 | 1 | | | 1 | | | | | | |
| УП.03 Учебная практика | 2 | 2 | | | 1 | | | | | | |
| Вид практики: Производственная практика | | | | | | | | | | | |
| ПП.01 Производственная практика | 1 | 2 | | | 2 | | | | | | |
| ПП.04 Производственная практика | 1 | 2 | | | 3 | | | | | | |
| ПП.02 Производственная практика | 2 | 2 | | | 4 | | | | | | |
| ПП.03 Производственная практика | 2 | 2 | | | 4 | | | | | | |
| Итого по факту | | | | | | | | | | | |
| Итого по плану | | | | | 17 | | | | | | |

| Вид | Курс | Сем | Каф. | Студ. | Замечания |
|---|---|---|---|---|---|
| Ценообразование в торговой деятельности | | | | | |
| КР | 2 | 2 | | 0 | |

| | | Итого | | Курс 1 | | | Курс 2 | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | Часов | | Всего | Сем. 1 | Сем. 2 | Всего | Сем. 3 | Сем. 4 |
| | | Не менее | Факт | | | | | | |
| | Итого по ОП | | 2952 | 1476 | 612 | 864 | 1476 | 612 | 864 |
| ПП | ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА | | 2952 | 1476 | 612 | 864 | 1476 | 612 | 864 |
| СГ | Социально-гуманитарный цикл | | 412 | 320 | 216 | 104 | 92 | 62 | 30 |
| ОП | Общепрофессиональный цикл | | 610 | 438 | 360 | 78 | 172 | 120 | 52 |
| П | Профессиональный цикл | | 1714 | 718 | 36 | 682 | 996 | 430 | 566 |
| ГИА | Государственная итоговая аттестация | | 216 | | | | 216 | | 216 |
| | Учебная нагрузка (акад.час/нед) | ОП, факультативы | 36 | - | 36 | 36 | - | 36 | 36 |
| | Контактная работа в период ТО (акад.час/нед) | ОП | 32.8 | - | 31.6 | 33.34 | - | 33.58 | 32.73 |
| | Обязательные формы промежуточной аттестации | ЭКЗАМЕН (Эк) | | 8 | 2 | 6 | 6 | 1 | 5 |
| | | ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО) | | 8 | 2 | 6 | 8 | 4 | 4 |
| | | КУРСОВАЯ РАБОТА (КР) | | | | | 1 | | 1 |
| | | КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА (К) | | 5 | 3 | 2 | | | |
| | Доля учебных занятий и практик в ОП (%) | | 87.5% | | | | | | |
| | Доля практик в профессиональном цикле (%) | | 35.7% | | | | | | |

| Вид работы | Каф. | Студ. | Часов на студ. | Трудоемкость |
|---|---|---|---|---|

**Консультации по**

| Комиссия №1 | | | |
|---|---|---|---|
| Каф. | Студ. | Часов на студ./гр. | Трудоемкость |
| | | | |

**Член комиссии**

| **Примечания к комиссиям ГЭК** | |
|---|---|

| Комиссия №1 | | | |
|---|---|---|---|
| Каф. | Студ. | Часов на студ./гр. | Трудоемкость |
| | | | |

| | |
|---|---|
| **Член комиссии** | |
| **Дежурство** | |
| **Примечания к комиссиям ГЭК** | |
| **В АС Нагрузка применять только для указанного контингента** | False |

| **Нормы часов (акад.)** | |
|---|---|
| Академических часов в одной зачетной единице трудоемкости (з.е.) | 36 |
| Максимальная учебная нагрузка в неделю (акад.час/нед) | 54 |
| Минимальный объем контактной работы в неделю (акад.час/нед) | 0 |
| Максимальный объем контактной работы в неделю (акад.час/нед) | 27 |

| Номер | Аббревиатура | Название кафедры |
| --- | --- | --- |

| | Распределение часов по курсам и периодам обучения | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | Курс 1 | | | | Курс 2 | | | |
| | Сем. 1 | | Сем. 2 | | Сем. 3 | | Сем. 4 | |
| | Наименование | часы | Наименование | часы | Наименование | часы | Наименование | часы |
| 1 | СГ.01 История России [К] | 48 | СГ.02 Иностранный язык в профессиональной деятельности [ЗаО] | 38 | СГ.04 Физическая культура | 30 | СГ.04 Физическая культура [ЗаО] | 30 |
| 2 | СГ.02 Иностранный язык в профессиональной деятельности | 26 | СГ.04 Физическая культура | 30 | СГ.07 Эффективное поведение на рынке труда [ЗаО] | 32 | ОП.04 Автоматизация торгово-технологических процессов [ЗаО] | 52 |
| 3 | СГ.03 Безопасность жизнедеятельности [ЗаО] | 68 | СГ.06 Введение в специальность: общие компетенции профессионала [К] | 36 | ОП.03 Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда [ЗаО] | 48 | | |
| 4 | СГ.04 Физическая культура | 30 | ОП.05 Основы предпринимательства [Эк] | 36 | ОП.09 Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров [ЗаО] | 72 | | |
| 5 | СГ.05 Основы финансовой грамотности [К] | 44 | ОП.10 Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия [К] | 42 | | | ПМ.02 Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли [ЗЭк, ЗаО, КР] | 292 |
| 6 | ОП.01 Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации [ЗаО] | 44 | | | | | | |
| 7 | ОП.02 Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности [Эк] | 96 | ПМ.01 Организация и осуществление торговой деятельности [ЗЭк, ЗЗаО] | 338 | ПМ.02 Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли [Эк, ЗаО] | 304 | | |
| 8 | | | | | | | | |
| 9 | | | | | | | | |
| 10 | | | | | | | | |

| | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 11 | ОП.05 Основы предпринимательства | 108 | | | | | |
| 12 | | | | | | | |
| 13 | ОП.06 Правовое обеспечение профессиональной деятельности [Эк] | 76 | | | | | |
| 14 | | | | | | | |
| 15 | ОП.07 Психология и этика профессиональной деятельности [К] | 36 | | | ПМ.03 Организация и осуществление интернет-маркетинга | 126 | ПМ.03 Организация и осуществление интернет-маркетинга [2Эк, 23аО] | 274 |
| 16 | ПМ.04 Освоение профессии рабочего, должности служащего | 36 | ПМ.03 Организация и осуществление интернет-маркетинга | 150 | | | | |
| 17 | | | | | | | | |
| 18 | | | | | | | | |
| 19 | | | | | | | | |
| 20 | | | ПМ.04 Освоение профессии рабочего, должности служащего [2Эк, 23аО] | 194 | | | ГИА.01 Демонстрационный экзамен | 216 |
| 21 | | | | | | | | |
| 22 | | | | | | | | |
| 23 | | | | | | | | |
| 24 | | | | | | | | |

ПЕРЕЧЕНЬ ЛАБ

| № |
| --- |
| Кабинеты: |
| 1 |
| 2 |
| 3 |
| 4 |
| 5 |
| 6 |
| 7 |
| Лаборатории: |
| 1 |
| 2 |
| 3 |
| Мастерские: |
| 1 |
| Спортивный комп |
| 1 |
| 2 |
| Залы |
| 1 |
| 2 |

БОРАТОРИЙ, КАБИНЕТОВ, МАСТЕРСКИХ И ДР.

| Наименование |
| --- |
| |
| История России; |
| Иностранный язык в профессиональной деятельности; |
| Безопасность жизнедеятельности; |
| Основы финансовой грамотности, экономика и анализ финансово-хозяйственной деятельности торговой организации |
| Автоматизация торгово-технологических процессов, эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда; |
| Правовое обеспечение профессиональной деятельности; |
| Междисциплинарные курсы и модули |
| |
| Предпринимательства и интернет – маркетинга; |
| Автоматизации и цифровизации торговой деятельности; |
| Товароведения и организации экспертизы качества товаров |
| |
| Учебный магазин. |
| плекс |
| спортивный зал |
| спортивная площадка с полосой препятствий |
| |
| библиотека, читальный зал с выходом в интернет |
| актовый зал |